



O autor - João Gil Pedreira

É fundador da Bridges Advisors e Professor convidado da Universidade Católica Portuguesa. Tem muita experiência no planeamento e na execução de projetos, adquirida em mais de 20 anos a trabalhar em consultoras estratégicas conceituadas como a McKinsey e a DiamondCluster, abraçando desafios de gestão nos mais diversos locais do mundo.

Porquê este curso?

“Planear um Projeto” prepara-o para dominar as principais etapas de planeamento de um novo projeto ou negócio, cobrindo todos os passos desde o momento inicial, onde a ideia não está totalmente formada, até ao momento do seu lançamento. Este curso prepara-o para a criação e desenvolvimento de uma proposta de valor de sucesso. Proporciona ferramentas práticas, eficazes e eficientes que lhe permitirão lançar no mercado um projeto sólido, rentável e sustentável. É desenvolvido através de pequenas exposições orais sobre os principais temas, acompanhadas por diagramas esclarecedores, que tornam a aprendizagem eficaz e divertida.

O que vai aprender?

- ✓ Passar de algo vago ou pouco definido (de uma vontade de empreender) a uma ideia de um projeto concreto
- ✓ Passar de uma ideia concreta ao desenho de um projeto
- ✓ Passar do desenho do projeto à estimativa do seu valor e dos seus riscos
- ✓ Passar da estimativa do seu valor e dos seus riscos ao seu plano de implementação
- ✓ Passar do plano de implementação do modelo à sua comunicação e “venda”

Este curso inclui:

- ✓ 136 minutos de video HD
- ✓ Respostas do autor às dúvidas dos alunos
- ✓ Desafios lançados pelo autor aos alunos
- ✓ Exercícios nos módulos e uma avaliação final
- ✓ Anexos preparados pelo autor
- ✓ Possibilidade de tirar e guardar apontamentos
- ✓ Um certificado de realização no final do curso

A quem se destina?

- ✓ A quem esteja a considerar avançar para um novo projeto ou negócio
- ✓ A todos os profissionais responsáveis por projetos nas suas empresas
- ✓ A todos os profissionais que trabalham em equipas de projeto
- ✓ A consultores de projetos

A SABE online

Somos uma editora de cursos online. Respondemos às necessidades mais atuais de aprendizagem e valorização pessoal. Os nossos cursos têm um preço acessível e são oferecidos por profissionais com forte experiência. Queremos tornar-nos o seu parceiro permanente de aprendizagem.



Se não estiver satisfeito nas primeiras 24 horas, devolvemos o seu dinheiro.



Conteúdos práticos.



Acesso permanente aos cursos.

Estrutura do curso

Introdução 6min

Módulo 1 - Idealizar um projeto 22min

Capítulos: Introdução do módulo
Compreender o ecossistema
Desenvolver relações no ecossistema
Valorizar e integrar os recursos da entidade
Definir a missão e os objetivos do projeto
Resumo do módulo

Quiz
Desafio

Módulo 2 - Desenhar um projeto 19min

Capítulos: Introdução do módulo
Desenhar a proposta de valor
Identificar o que diferencia um projeto
Medir a solidez e a sustentabilidade do projeto
Resumo do módulo

Quiz
Desafio

Módulo 3 - Estimar o valor e os riscos de um projeto 20min

Capítulos: Introdução do módulo
Modelizar e desenhar o plano de negócios
Construir o modelo
Analisar e compreender
Preparar o plano de negócios para contingências
Resumo do módulo

Quiz
Desafio

Módulo 4 - Implementar um projeto 21min

Capítulos: Introdução do módulo
Desenhar um plano de implementação
Avaliar as atividades e os recursos necessários
Definir o caminho crítico e as metas
Determinar as margens
Resumo do módulo

Quiz
Desafio

Módulo 5 - “Vender” um projeto 23min

Capítulos: Introdução do módulo
Identificar os stakeholders
Identificar necessidades dos stakeholders
Apresentar o projeto aos stakeholders
Definir métricas
Resumo do módulo

Quiz
Desafio

Avaliação Final 20min

Conclusão 4min

Contactos

Anexos: Folha de cálculo de business plan (plano de negócios)
Para mais informações não hesite em contactar-nos.

Onde estamos: Rua de Planear, 1000-411 Lisboa

Telefone: +351 213 900 903

Email: cliente@sabe-online.com Conheça as condições comerciais e saiba mais em <http://sabe-online.com/courses/1>

Meios de pagamento
Template de apresentação de business plan (plano de negócios)



Se não estiver satisfeito nas primeiras 24 horas, devolvemos o seu dinheiro.



Conteúdos práticos.



Acesso permanente aos cursos.